

中小企業・小規模事業者（経営者）のあらゆる経営課題を、経験豊富な専門家が無料で徹底サポート

スキルの補充

知ること、一步前へ。

【スキル補完コース】

- SNSの使い方を知りたい
- 補助金のイロハを知りたい
- プレスリリースを書きたい

【支援回数・期間】

1～5回、3か月以内程度

対象者

- ✓ 創業して間もない方
- ✓ 補助金など特定分野の知識をスポットで知りたい方
- ✓ SNSやCanvaなどITツールの基礎を学びたい方

支援体制

レクチャー中心のスポット相談

- ✓ 支援コンサルジュなし
- ✓ チーム支援なし
- ✓ 採算の可視化：任意
- ✓ ローカルベンチマーク：任意
- ✓ 各種情報のご提供
- 売上推移：必須
- 利益率推移：任意
- 資金繰り推移：任意
- 決算書等：任意

経営改善

課題を定め、いざ実践。

【成果創出コース】

- 売上拡大したい
- 資金繰りを改善したい
- 何から取り組んでよいか相談したい

【支援回数・期間】

6～9回、3～6か月以内程度

対象者

- ✓ 売上拡大の取り組みを着実に継続実施したい方
- ✓ 資金繰り改善や収益改善に取り組みたい方
- ✓ 課題整理をしたい方

支援体制

重点課題を定めるスタンダード支援

- ✓ 支援コンサルジュあり
- ✓ チーム支援あり（必要に応じ）
- ✓ 採算の可視化：任意ですが推奨
- ✓ ローカルベンチマーク：任意
- ✓ 各種情報のご提供
- 売上推移：必須
- 利益率推移：必須
- 資金繰り推移：任意ですが推奨*
- 決算書等：任意ですが推奨*

*経営改善の支援では必須。

将来に向けて

経営品質の向上。

【組織改革コース】

※本コースは初回からはご選択いただけません。

- 複合課題を総合したい
- 従業員も巻き込み成長したい
- 中期経営計画を策定したい

【支援回数・期間】

10回以上、10か月以上

対象者

- ✓ 中長期的な展望と取り組みの方向性を定めたい方
- ✓ 組織全体としてレベルアップしていきたい方
- ✓ 成長戦略を描きたい方

支援体制

変革と成長を目指すアドバンス支援

- ✓ 支援コンサルジュあり
- ✓ チーム支援あり
- ✓ 採算の可視化：必須
- ✓ ローカルベンチマーク：必須
- ✓ 各種情報のご提供
- 売上推移：必須
- 利益率推移：必須
- 資金繰り推移：必須
- 決算書等：必須

【支援コンサルジュ】

支援プランを総合マネジメントする経営全般に対応したコーディネーターのことです。

【チーム支援】

支援コンサルジュが中心となり、必要に応じて複数の専門家につないでいく継続支援のことです。チーム支援が無い場合は、1名の専門家がスポットで対応します。

【採算の可視化】

商品や取引先ごとの粗利率等を把握して、売れ筋・死筋を見えるようにするもので、生産性向上のための取り組みの1つです。

【ローカルベンチマーク】

財務と非財務（業務フローなど）の観点から、事業の過去・現在を整理し、未来に向かって取り組むアクションや課題を整理するシートです。経済産業省のサイトから確認できます。

https://www.meti.go.jp/policy/economy/keiei_innovation/sangyokinyu/locaben/