

販路開拓

売れないを **売れる** に変える

- ・販売に成功する企業の規則性
- ・販売がうまくいかない企業の共通性
- ・私も営業が苦手なことについて
- ・うまくいく商談とは



参加無料
事前申込

令和7年 **5** 月 **19** 日 (月)

時 間

14 : 30 ~ 15 : 30

会 場

Microsoft Teams開催



セミナー講師

秋田県よろず支援拠点
ジェネラリストコーディネーター

佐藤 茂樹

秋田県よろず支援拠点

秋田市山王3丁目1-1 県庁第二庁舎2F

☎ 018-860-5605



<https://akita-yorozu.go.jp/>

お
申
込
み

右記のQRコードから、
申込フォームにアクセスし、
必要事項を記入の上、
送信してください

