



秋田県よろず支援拠点 ミニセミナーのご案内

令和4年度中小企業庁受託事業



令和4年12月、 令和5年1月・2月開催分

豊富な専門知識と経験を誇る
コーディネーターが1時間程度の
無料オンラインセミナーを
毎月開催します！

お気軽にお申し込みください。
(詳細裏面)

ご予約受付中！ (事前予約制)

1. オンラインでお気軽に
Microsoft Teamsを使用します
2. 参加費はどなたでも無料
3. 個別相談もお受けします

秋田県よろず支援拠点 ((公財)あきた企業活性化センター内)

秋田市山王三丁目1-1 秋田県庁第二庁舎2階

TEL: 018-860-5605 Email: akita.yorozu@bic-akita.or.jp

Web: <https://akita-yorozu.go.jp/>



12月・1月・2月のミニセミナー



12月1日 (木)
10:00～
佐々木 雅樹

少量多品種の生産管理手法

経営管理

生産性に係る生産管理、事例を参考に何が有用か実践してみませんか。

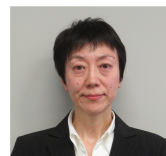


12月8日 (木)
14:00～
小川 智恵

オンラインショップ開設・運用にチャレンジ 超初心者向

売上拡大 人材育成

オンラインショップを開いてみたいけど、やり方・何を準備するのか分からない。今回はBaseというサービスを使って初期費用・月額料金無料で開設できるオンラインショップのメリットを紹介

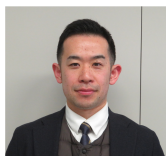


12月9日 (金)
10:00～
横山 哉子

売り込みの極意

販路開拓 売上拡大

市場も把握し、商品に付加価値をつけた・・・後は売り込み。売込む為に必要な事についてお話します。



1月5日 (木)
14:00～
吉野 智人

稼げるデジタルマーケティング (その2)

販路開拓 売上拡大

Googleビジネスプロフィール活用！ゼロからデジタルマーケティングをはじめよう！Googleビジネスプロフィールを活用したデジタルマーケティングのやり方をレクチャー！売上アップのコツを惜しみにく披露します。

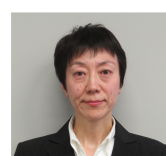


1月12日 (木)
11:00～
大森 麻美

宿泊施設の差別化とプラン造成について

売上拡大 販路開拓

顧客ニーズを宿泊プランにつなげ集客力をアップするコツを考えてみませんか？



1月12日 (木)
14:00～
横山 哉子

売れる商品を考えてみよう

販路開拓 売上拡大

自分が扱っている商品を売れる商品に仕立ててみましょう！～ワークショップ～



1月19日 (木)
14:00～
吉野 智人

稼げるデジタルマーケティング (その3)

販路開拓 売上拡大

インスタグラムフル活用！ゼロからデジタルマーケティングをはじめよう！インスタグラムを活用したデジタルマーケティングのやり方をレクチャー！売上アップのコツを惜しみにく披露します。名物料理をとことんPRしましょう。



2月15日 (水)
11:00～
大森 麻美

宿泊施設の差別化とプラン造成について

売上拡大 販路開拓

顧客ニーズを宿泊プランにつなげ集客力をアップするコツを考えてみませんか？

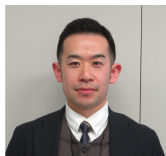


2月27日 (月)
14:00～
鎌田 晶子

補助金のはじめかた

売上拡大 販路開拓

事業のステップアップに向けて、補助金の活用を検討しましょう！



2月28日 (火)
14:00～
吉野 智人

稼げるデジタルマーケティング (その4)

販路開拓 売上拡大

コロナでも稼ぐ！ インスタグラムとGoogleビジネスプロフィールでゼロからデジタルマーケティングをはじめよう！ 売上アップのコツを惜しみにく披露します。人気メニューの効果的なPR方法を学び、とことんPRしましょう。

セミナー参加方法

※セミナーの内容は変更になることがあります。

1. 申込フォームに入力
(3営業日前までにお申し込みください)

右下QRコードからお申込みフォームを開いて、必要事項をご入力ください。

2. 受付確認 & 予約完了メールが届きます
3. セミナーURL連絡が来ます

当日はメールに記載のURLからセミナーをご視聴ください。
開催の前日までに連絡がない場合は、お手数ですが
秋田県よろず支援拠点あてお電話をお願いします。(018-860-5605)

4. 参加

参加後はアンケートへのご協力をお願いします。

